

## Entrevista

José Miguel Báez Calvo,

Presidente de la Confederación Nacional de Autoescuelas, CNAE.

# Grupo Banco Popular renueva su compromiso con el sector de las autoescuelas.



La crisis económica ha hecho que 400.000 ciudadanos retrasaran su incorporación a una autoescuela para sacarse el permiso de conducir. La caída del negocio resulta dura para las autoescuelas y concede aún más valor al acuerdo que la Confederación Nacional de Autoescuelas (CNAE) mantiene con Grupo Banco Popular, en el que están incluidas diversas fórmulas de financiación para las empresas, los profesores y los alumnos. Así lo manifiesta el presidente de CNAE, para quien el sector debería ser más activo en la aplicación de estos acuerdos.



### • ¿Qué aporta al sector de autoescuelas un acuerdo como el que mantiene con Grupo Banco Popular?

Es un acuerdo muy importante que mantenemos desde hace ya más de 15 años. Para nuestro sector, principalmente formado por microempresas, resulta esencial tener un banco de referencia que nos facilita ciertas ventajas sobre el mercado. Sabemos que contamos con un interlocutor que nos conoce y con el que ya hay una base sobre la cual trabajar. A la mayoría de los empresarios de autoescuela les sirve como apoyo, sin duda alguna, y mucho más aún en estos tiempos en los que estamos atravesando por una crisis, como todo el resto de los mercados. Aunque la financiación siempre es importante para las empresas, en cualquier momento del ciclo económico. Yo creo que ha sido siempre un acuerdo muy relevante para ambas partes.

### • ¿Cómo ha ido evolucionando en estos años de aplicación?

Obviamente, empezamos con un acuerdo que nos sirvió de prueba y sobre el que hemos ido introduciendo cambios y mejoras en la medida en

que su aplicación nos ha llevado a detectar carencias y nuevas necesidades. En esta línea, por ejemplo, se han incorporado las ayudas para alumnos y profesores, que no estaban previstas desde un principio.

### • Una de las características más sorprendentes, precisamente, es que el sector se preocupe por financiar a profesores y alumnos, no sólo a empresas.

Está incluido todo el personal asociado a la autoescuela. El objetivo que hemos mantenido siempre es facilitar al máximo a todo el mundo la financiación de sus necesidades en torno al permiso de conducir, ya sea sobre formación o sobre liquidez empresarial. Con los alumnos lo que pasa es que no están acostumbrados a que una autoescuela les facilite un crédito pero, sin duda, es una gran ventaja, especialmente en tiempos de crisis. En este sentido, creo que también nosotros deberíamos ser más activos y utilizar mucho más las facilidades que nos permite este acuerdo pero no somos especialistas en productos financieros.

### • ¿Qué consecuencias está teniendo la crisis para el sector?

Hemos tenido un porcentaje de caída de clientes del 28%. Es muy elevado y no sabemos si este año habrá recuperación o no. Hay muchas empresas con dificultades y falta de liquidez. Nuestra ventaja, en este sentido, es que mientras que hay sectores que pierden para siempre ese negocio, en nuestro caso se crea una bolsa que supondrá actividad en el futuro. No sabemos cuándo será, pero las personas que han retrasado su paso por la autoescuela, tarde o temprano, lo harán. De manera que la recuperación llegará.

El acuerdo entre el Banco Popular y la Confederación Nacional de Autoescuelas incluye desde préstamos para la obtención del permiso de conducir o la licencia para los profesores, hasta la financiación de la modernización de las autoescuelas y renovación de las flotas de turismos y camiones mediante operaciones de leasing y renting. Hasta el momento, se han acogido a estas ventajas un total de 4.000 clientes y se han realizado más de 1.000 operaciones de leasing.

[info@bancopopular.es](mailto:info@bancopopular.es)

## Grupo Banco Popular InfoEmpresa



Nueva tarjeta para PYMES y autónomos

### Medios de pago

## Tarjetas de crédito para PYMES y autónomos.

Uno de los aspectos más relevantes de la gestión de la tesorería en una empresa es la selección adecuada de los instrumentos de pago que utilizan sus profesionales. No sólo porque las compañías necesitan cumplir con sus compromisos en tiempo y forma, así como mantener un adecuado control del nivel de gastos comprometido, sino que deben hacerlo buscando, además, el menor coste posible y todas las facilidades que cada uno de los distintos medios pone a su disposición.

La oferta de Banco Popular en este sentido también crece con dos importantes novedades, las tarjetas **MasterCard Business Solred** y **MasterCard Profesional Solred**. Ambas ofrecen las siguientes ventajas:

- **Descuentos del 2%** en los consumos de carburantes en todas las estaciones de Repsol, Campsa y Petronor.
- **Facilidades de pago:** el usuario puede elegir entre el pago al contado y el aplazamiento (cuota fija mensual, porcentaje sobre el saldo pendiente, porcentaje sobre

el límite concedido). Además, la tarjeta **MasterCard Profesional Solred** incorpora el pago flexible.

- Obtención de **dinero en efectivo** en la red de cajeros automáticos.
- Herramientas de **control de gastos** que facilitan la gestión de tesorería a través del sistema GESTC@RD, que permite, entre otras cosas, acceder en tiempo real a una información detallada sobre las operaciones realizadas con cada tarjeta, pudiendo asimilar al sistema varias tarjetas distintas.

Sigue en el interior

## SI MARIO

Nº 2

### Medios de pago.

Tarjetas de crédito para PYMES y autónomos.

### Gestión financiera.

Respuesta a la crisis: internacionalización.

### Popular Banca Privada.

La mejor oportunidad de dar valor añadido a su patrimonio.

### Entrevista.

José Miguel Báez Calvo, Presidente de CNAE. Grupo Banco Popular renueva su compromiso con el sector de las autoescuelas.

### Lo último.

Programas de gestión para empresas.

### Agenda.

Seis ferias imprescindibles en las próximas semanas.



[grupobancopopular.es](http://grupobancopopular.es)



[grupobancopopular.mobi](http://grupobancopopular.mobi)



902 19 88 19

GRUPO  
BANCO  
POPULAR

GRUPO  
BANCO  
POPULAR

## Viene de portada

Entre las principales aportaciones de las tarjetas a la actividad empresarial, la **seguridad** es, quizás, la más importante y una de las causantes de su rápido crecimiento en el ámbito empresarial. En este sentido, las tarjetas **MasterCard Business Solred** y **MasterCard Profesional Solred** incorporan tecnología EMV con la mayor seguridad del mercado.

La oferta se completa con la incorporación de un paquete de seguros especializados que añade un atractivo innegable a los usuarios. Ambas tarjetas incluyen **seguros de accidentes** y el de **pérdida del carné por puntos** (que prevé una indemnización de 300€ al mes durante un máximo de 6 meses y hasta 500€ en gastos de matriculación a cursos de formación para la obtención del permiso de conducir o licencia por pérdida total de puntos), además del **servicio de asistencia en el hogar** y **recurso de multas de tráfico**.

Por otro lado, la tarjeta **MasterCard Profesional Solred** incorpora además el **seguro de asistencia en viaje** y el de **Incapacidad Laboral Transitoria** (de hasta 300€/mes por asegurado, con un máximo de 3 meses, 30 días naturales de franquicia y un periodo de carencia de 6 meses). La tarjeta **MasterCard Business Solred** incorpora el **seguro de infidelidad del empleado** (hasta 6.000€ por tarjeta al año), y la tarjeta **MasterCard Business Gold** incorpora el **seguro de infidelidad del empleado** y **asistencia en viaje**.

**Banco Popular** ofrece estas tarjetas con todas sus ventajas gratuitamente el primer año.

Para más información acceda a [www.grupobancopopular.es](http://www.grupobancopopular.es), llame al **902 19 88 19** o acuda a cualquier sucursal de **Grupo Banco Popular**.

[info@bancopopular.es](mailto:info@bancopopular.es)



## Gestión financiera

### Respuesta a la crisis: internacionalización.

Una situación de crisis como la actual exige que las empresas miren hacia los mercados foráneos como una alternativa para encontrar nuevos clientes, mejores proveedores e, incluso, establecerse fuera de España.

**Banco Popular** ofrece a sus clientes soluciones financieras para aprovechar al máximo las nuevas oportunidades que brinda la internacionalización, a la vez que reduce o elimina la incertidumbre que genera comprar o vender fuera de nuestras fronteras.

#### Compras sin sorpresas y ventas con máxima seguridad de cobro: crédito documentario.

Desde nuestras sucursales, cualquier empresa importadora puede abrir créditos documentarios que le permiten importar mercancías en las condiciones que desee: le asesoramos para que el crédito se emita de la manera más beneficiosa para su negocio.

Si es exportador, tramitamos los créditos documentarios que designan a su empresa como beneficiaria y le ofrecemos la posibilidad de confirmarlos, de modo que será **Banco Popular** la entidad que le reembolsa una vez que se reciban y sean correctos los documentos requeridos.

En ambos casos, si la operación es a plazo y en divisas, puede evitar las fluctuaciones del mercado contratando un **seguro de cambio**.

#### Financiación para las empresas que producen en el exterior, para exportadores e importadores y también para los proveedores extranjeros.

Si planea instalaciones productivas fuera de España, o ampliar su dimensión, tenemos los productos financieros que necesita: **línea ICO-Inversión Internacional** y **línea del Banco Europeo de Inversiones**, si la actividad se realiza dentro de la Unión Europea. En nuestra entidad también puede solicitar la emisión de **garantías internacionales**, precisas en muchas ocasiones para realizar proyectos en el extranjero.

Para exportadores, ponemos a su disposición **líneas de prefinanciación de exportaciones**, que permiten preparar los pedidos recibidos del exterior y para anticipar el cobro de ventas ya realizadas, le ofrecemos nuestras **líneas de post-financiación**.

Si es importador, hoy día puede obtener mejores condiciones en sus compras internacionales si paga al contado:

**financiación de importaciones y leasing de importación.** Además, le ofrecemos nuestro servicio de **confirming internacional**, para que su proveedor extranjero anticipa el cobro directamente con **Banco Popular**.

En el proceso de internacionalización, las personas son imprescindibles para culminar con éxito un negocio: la tarjeta **Iberia Senda Empresa** le ayuda a llegar con rapidez y comodidad allí donde sea preciso.



#### Gestión de tesorería internacional: cash management.

Desde el servicio de Banca por Internet de **Banco Popular**, puede optimizar y controlar la tesorería de su empresa, cuando ésta tiene filiales en varios países y cuentas en múltiples bancos, domésticos o internacionales.

Por supuesto, su empresa puede tener cuentas y depósitos a plazo en diversas divisas.

#### Atención global al cliente, en los cinco continentes.

**Banco Popular** tiene presencia directa en mercados de alto potencial para la empresa española: Portugal, donde disponemos de una extensa red a través de **Banco Popular Portugal** y Estados Unidos, donde estamos presentes a través de **Total Bank**, localizada en Miami.

Contamos también con directivos en **China, Chile, Italia, Suiza y Alemania, con cobertura desde este último país a todos los países de Europa Central y del Este:** el acceso de nuestros clientes a los servicios financieros en estos mercados es más sencillo con el apoyo directo que le brinda nuestro personal.

Para el resto de mercados, **Banco Popular** pone a su disposición la **Red Connector**, integrada por bancos de primer nivel, que posibilita la mejor atención para nuestro cliente en países como Australia, Canadá, Marruecos...

Tanto si su empresa cuenta con experiencia contrastada en mercados exteriores, como si desea expandir su mercado por vez primera, **Banco Popular** le ayuda a conseguir sus objetivos con seguridad y confianza, desde la cercanía de su sucursal.

Para más información acceda a [www.grupobancopopular.es](http://www.grupobancopopular.es), llame al **902 19 88 19** o acuda a cualquier sucursal de **Grupo Banco Popular**.

[info@bancopopular.es](mailto:info@bancopopular.es)

## El Banco

### Popular Banca Privada.

La mejor oportunidad de dar valor añadido a su patrimonio.

Uno de los servicios más demandados por empresas y empresarios es la gestión personalizada de sus capitales e inversiones. **Banco Popular** presta este servicio a través de una unidad especializada, **Popular Banca Privada**. La gestión de capitales privada permite a las empresas con elevados recursos acceder a un asesoramiento personalizado y global, que cubra sus necesidades e intereses en todo momento evaluando, además, las circunstancias particulares de cada caso a través de un equipo de expertos.

Dentro de **Popular Banca Privada**, las empresas disponen de múltiples servicios como:

#### Gestión del patrimonio financiero.

Los expertos de la unidad realizan análisis de las características individuales de cada inversor, lo que permite una correcta y permanente adecuación entre la rentabilidad y los productos u oportunidades adecuados para obtenerla. La gestión diversificada del patrimonio incluye:

- Oferta personalizada de activos financieros.
- Análisis, asesoramiento y monitorización de inversiones.
- Planificación y adaptación de las inversiones en función de las necesidades.

#### Servicios fiscal y legal.

El equipo de colaboradores especializados de **Popular Banca Privada** ofrece un servicio de asesoramiento global patrimonial destinado a conseguir para cada inversor el máximo beneficio en sus operaciones a través de la mejor fiscalidad y una óptima transmisión patrimonial.

#### Servicio Corporate.

Este servicio incluye asesoramiento sobre operaciones corporativas como compraventa de empresas, valoración de sociedades, búsqueda de socios financieros o búsqueda de financiación.

#### Servicios Inmobiliarios.

Dentro del ámbito inmobiliario, los servicios a los que puede acceder el cliente de **Popular Banca Privada** se basan en la búsqueda, contratación y gestión de bienes inmobiliarios:

- Diseño, constitución y gestión de vehículos inmobiliarios de inversión.
- Asesoramiento en la compraventa de inmuebles: redacción de contratos privados.
- Procesos de búsqueda de compradores y vendedores.

#### Inversiones Alternativas.

Desde hace años hay un creciente interés por las Inversiones Alternativas, aquellas que se salen del ámbito puramente financiero.

#### Estructuras en el extranjero.

Suelen ser muy demandadas en el ámbito de la gestión de patrimonios familiares, especialmente a partir de un volumen y complejidad importantes. Es por ello, cada vez más frecuente, que este tipo de inversores requiera una exhaustiva valoración de estructuras patrimoniales apoyadas en figuras societarias no disponibles en nuestro país.

Aparte de cubrir un amplio abanico de servicios, la gran ventaja que aporta **Popular Banca Privada** a empresas y empresarios es la garantía de que cuenta con un equipo de expertos en los ámbitos necesarios para asesorar y guiar esa gestión de forma absolutamente personalizada.

Para más información acceda a [www.grupobancopopular.es](http://www.grupobancopopular.es) llame al **902 100 500** o pregunte en su sucursal habitual y le iremos a ver sin compromiso.

[info@bancopopular.es](mailto:info@bancopopular.es)

## Lo último

- **Programas de gestión para empresas.** **Banco Popular** pone a su disposición una de las mejores herramientas de gestión para mejorar y facilitar las principales tareas bancarias. Es compatible con la nueva normativa SEPA e incluye todos los programas de gestión en una sola aplicación, que permite la emisión de transferencias y cheques, anticipos de crédito, adeudos domiciliados, gestión de cuentas, etcétera. Puede descargarla gratuitamente en la web [www.grupobancopopular.es](http://www.grupobancopopular.es)

PROGRAMAS DE GESTIÓN

## Agenda

- **Expofranquicia 2010:** un punto de encuentro imprescindible para los inversores que buscan contactos y operaciones en el mundo de la franquicia. Fecha: 22-24/04/2010. Lugar: Madrid.
- **Bióptima 2010:** Feria Internacional de Biomasa y Servicios Energéticos. Fecha: 22-24/04/2010. Lugar: Jaén.
- **Piedra 2010:** es la octava edición de esta Feria única de la piedra natural y la cantería. Fecha: 05-08/05/2010. Lugar: Madrid.
- **Eurobijoux accessories:** encuentro de referencia internacional en el mundo de la bisutería y los accesorios. Fecha: 05-08/05/2010. Lugar: Palma de Mallorca.
- **Navalia 2010:** tras su éxito en los últimos años se ha convertido en la principal cita de la industria naval en nuestro país. Fecha: 18-20/05/2010. Lugar: Vigo.
- **Construent:** Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas y Construcción. Fecha: 18-20/05/2010. Lugar: Zaragoza.

## PROMOCIÓN



## LÍNEAS ICO 2010 PARA AUTÓNOMOS Y EMPRESAS.

*No dejes que tu negocio se pare.*

